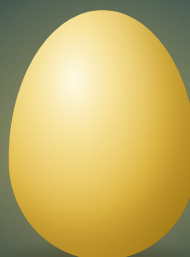


# Praktik i Salg & Marketing

Med direkte kundekontakt, CRM og synlige, målbare resultater

SAMMEN FINDER VI DIT GULDÆG



**Vil du have en praktik, hvor du får ansvar fra dag ét?** Hos Konsulent Huset Jammerbugt bliver du en del af et konsulenthus i vækst. Du arbejder direkte med kunder, relationer og synlige salgs- og marketingindsatser, hvor du er med til at synliggøre værdien i et fællesskab af specialister med fokus på bæredygtigt salg og indkøb.

Værktøjer du kommer til at bruge:

• Salesbase CRM

• Canva

• LinkedIn

• Mailflows

• Annoncekampagner

• SoMe-indhold



## HVAD DU SKAL LAVE

- Kundedialog og leadopfølgning
- Salesbase CRM i praksis
- Mødebooking og koordinering
- Canva, LinkedIn og SoMe-indhold
- Mail- og annoncekampagner



## VI TROR, DU ER

- Udadvendt og nysgerrig
- Struktureret og handlekraftig
- Interesseret i salg og marketing
- Optaget af bæredygtighed og indkøb
- Klar på direkte kundekontakt



## DET FÅR DU

- Ansvar og læring fra dag ét
- Tæt sparring og korte beslutningsveje
- Erfaring, der pynter på CV og LinkedIn
- Indblik i et lokalt hus i vækst
- Mulighed for at skabe målbare resultater

## Hvorfor er denne praktikplads relevant for dig?

Du hjælper med at styrke den fælles markedsføring af Konsulent Huset Jammerbugt og synliggøre værdien af et stærkt fællesskab af solo-konsulenter med unikke kompetencer. På sigt kan platformen også udvikles til en online salgskanal for udvalgte ydelser.

## SEND 5 LINJER OM DIG SELV & FIND DIT GULDÆG!

Fortæl kort, hvad du læser, hvad du brænder for, og hvorfor du passer til praktik i salg & marketing hos os.

Att.: **Stephan Nielsen** • ☎ +45 92 90 12 90

✉ jammerbugt@konsulenthus.com • www.konsulenthus.com

**Søg nemt: send en kort besked + CV eller dit LinkedIn-link**



Scan og søg direkte